



## **Technischer Kundenberater / Vertrieb (m/w/d) Süddeutschland für die Leiterplattenindustrie**

Region: München

### **Ihre Aufgaben:**

- Technische Beratung der Bestandskunden in Süddeutschland, Österreich und Schweiz
- Neukundenakquise und Onboarding-Prozess von neuen Kunden
- Selbständige Angebotserstellung, Auftragsverhandlungen und Vertrags-Abschluss
- Erarbeitung kundenspezifischer Produktlösungen in enger Zusammenarbeit mit dem Applikationscenter
- Erstellung von Präsentationen und Dokumentationen sowie die Ausarbeitung von Konzept- und Lösungsvorschlägen
- Erstellen von Markt- und Bedarfsanalysen
- Enge Zusammenarbeit mit Marketing und der Service-, Produktion- und Entwicklungsabteilung
- Teilnahme an Messen, Workshops und branchenspezifischen Veranstaltungen, sowie organisieren und durchführen von Webinaren

### **Ihr Profil:**

- Hohe Affinität für Werkzeug- und Maschinenbau
- Idealerweise haben Sie Branchenkenntnisse im Bereich Leiterplatten-Produktionstechnik, SMD, Semicon, EMS-Dienstleister, PCB ( Printed Circuit Board), Lotpaste, Metallverarbeitung oder Bauteilbestückung
- Analytisches Denkvermögen, Kreativität und Problemlösungskompetenz
- Ausgeprägte Kunden- und Dienstleistungsorientierung, Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen sowie ein hohes persönliches Engagement
- Souveräner Umgang mit internen/externen Ansprechpartnern sowie Kommunikationsstärke
- Reisebereitschaft, in der südlichen DACH Region, sofern dies wieder möglich ist
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

### **Ihre Chance:**

- Sie erhalten eine umfangreiche Einarbeitung durch äußerst erfahrene Kollegen
- Durch die Zusammenarbeit mit den Top-Firmen der Elektronik- und Halbleiterindustrie wird ein spannendes Aufgabenfeld mit viel Gestaltungsfreiraum geboten
- Das Unternehmen ist offen für Ideen und Verbesserungen, hat klare Strukturen und kurze Entscheidungswege
- Der Umgang miteinander ist partnerschaftlich, respektvoll und wertschätzend
- Zukunftssicheren Arbeitsplatz in einem wachsenden Unternehmen
- Attraktives Gehaltspaket und vielfältigen Sozialleistungen
- Firmen-PKW auch zur privaten Nutzung (Audi A4)
- 30 Tage Urlaub
- Weiterbildungs- und Qualifizierungsmöglichkeiten



### Das Unternehmen:

Unser Mandant ist ein inhabergeführtes, expandierendes Mittelstandsunternehmen mit Sitz in Süddeutschland - München. Das Unternehmen entwickelt und produziert in Deutschland und Ungarn im Auftrag seiner Kunden, hochpräzise Werkzeuge für die Mikroelektronik- und Photovoltaikfertigung.

Die Kombination aus hervorragender Kundenbetreuung, ausgereiften Fertigungsprozessen und strategischen Investitionen im Bereich Forschung und Entwicklung, ermöglicht seit vielen Jahren die Markt- und Technologieführerschaft in Europa.

### Das sind wir:

P-51 Headhunters® besetzt seit 2008 erfolgreich Fach- und Führungspositionen in den Branchen der mittelständischen Industrie, allem voran Maschinen- und Anlagenbau, Luft- und Raumfahrt, Leiterplattenfertigung, Wassertechnologie und E-Commerce. In den Bereichen Versicherungen, Finanzunternehmen und Immobilien sind wir nicht tätig. Allen Positionen die wir besetzen, sind in Festanstellung und unbefristet direkt bei unseren Kunden.

Wir freuen uns auf Sie! Für weitere Informationen über diese Aufgabe steht Ihnen **Michael Engel** unter Tel. +49 6447-23 15 90 gerne telefonisch zur Verfügung, auch Abends und am Wochenende.

Sind Sie interessiert? Dann senden Sie uns bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an Michael Engel ([m.engel@p-51headhunters.de](mailto:m.engel@p-51headhunters.de)). Die Berücksichtigung von Sperrvermerken sowie absolute Vertraulichkeit sind selbstverständlich.

**P-51 Headhunters - Executive Search von Fach- und Führungskräften seit 2008.**

---

#### Engel Personalberatung GmbH

Michael Engel  
Friedenstr. 2  
35428 Langgöns

Telefon: +49 (0) 6447 231590  
Mobil: +49 (0) 1520 1754098

[m.engel@p-51headhunters.de](mailto:m.engel@p-51headhunters.de)  
<http://www.p-51headhunters.de>

---