



Regionalverkaufsleiter Gebäudetechnik - SHK (m/w/d) für Region Leipzig / Dresden

Standort: **Remote / Homeoffice**

Verkaufsgebiet: Sachsen, Sachsen-Anhalt, Thüringen, PLZ 01-09,39, 98-99,
(bevorzugter Wohnort in der Region Leipzig)

Ihre Aufgaben:

- Leitung des definierten Verkaufsgebietes (Führen von 2 Handelsvertretern)
- Betreuung des SHK-Fachgroßhandels, u.a. bei Einführung von neuen Produkten im Bereich von Pumpen und Wasserzählern
- Entwicklung ausgewählter Installateure
- Verantwortlich für das Projektgeschäft im Verkaufsgebiet
- Planung und Durchführung von Hausmessen
- Eigenverantwortliche Durchführung von Schulungen von Planern, Installateuren und Großhandel
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Verantwortlich für die Erreichung der Verkaufsergebnisse
- Abwicklung von allen anfallenden After-Sales-Prozessen

Ihr Profil:

- Erfahrung im Vertrieb von technisch erklärungsbedürftigen Produkten, vorzugsweise im Bereich Sanitär / Heizung / Klima / Lüftung (SHK)
- Überzeugungskraft und Verhandlungsgeschick
- Proaktive, teamorientierte, kommunikationsstarke Persönlichkeit
- Bereitschaft zur kontinuierlichen Weiterbildung
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sicherer Umgang mit Microsoft 365, idealerweise SAP und Salesforce
- Reisebereitschaft innerhalb der Verkaufsregion PLZ 01-09,39, 98-99
- Führerschein Klasse B

Ihre Perspektive:

- Zahlung eines außertariflichen Gehalts
- Einen Dienstwagen zur privaten Nutzung
- Vermögenswirksame Leistungen
- Ein Arbeitsplatz mit sehr hoher Jobsicherheit
- 31 Tage Urlaub
- Zu attraktiven Firmenkonditionen können Sie ein E-Bike leasen
- Eine fachgerechte Einarbeitung ist selbstverständlich
- Sie arbeiten mit einem Vorgesetzten, der Wert auf ein offenes, faires und wertschätzendes Miteinander legt und Sie unterstützt, den Sie einfach erreichen können und der die Vorteile eines kurzen Dienstweges zu schätzen weiß
- Ihre Vorschläge und Ideen sind bei uns willkommen und werden prämiert



- Ein familienfreundliches Unternehmen mit sozialem Engagement und Verantwortung freut sich auf Sie
- Gleichzeitig gewinnen Sie die Sicherheit und Vorteile eines Großkonzerns
- Fazit: einen tollen, verantwortungsvollen Job zur Sicherung unserer Umwelt

Das Unternehmen:

Unser Mandant ist ein international tätiges Unternehmen das im Bereich effizienter und nachhaltiger Wassertechnologie / Wasseraufbereitung / Pumpentechnologie / Gebäudetechnologie umfangreiche Lösungen bietet. Mit über 16.000 Mitarbeitern weltweit, stellt das Unternehmen innovative Produkte und technische Lösungen für die Kunden zur Verfügung. Die Vorteile eines wachstumsstarken Global Players in Kombination mit der Dynamik mittelständischer Strukturen bringen uns täglich anspruchsvolle Aufgaben und bemerkenswerte Entwicklungsmöglichkeiten.

Wer sind wir:

P-51 Headhunters® besetzt 2008 erfolgreich Fach- und Führungspositionen in den Branchen der mittelständischen Industrie, allem voran Umwelttechnik, Maschinen- und Anlagenbau, Luft- und Raumfahrt, Leiterplattenfertigung, Wassertechnologie und E-Commerce. Bei allen Positionen die wir besetzen, handelt es sich um eine Festanstellung und unbefristet direkt bei unseren Kunden.

Exklusiv und zum nächstmöglichen Zeitpunkt besetzen wir für diesen spannenden Mandanten die Position des Regionalverkaufsleiter Gebäudetechnik - SHK Region Ost.

Wir freuen uns auf Sie! Für weitere Informationen über diese Aufgabe steht Ihnen **Michael Engel** unter Tel. +49 6447-23 15 90 gerne telefonisch zur Verfügung, auch Abends und am Wochenende.

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an Michael Engel (m.engel@p-51headhunters.de). Die Berücksichtigung von Sperrvermerken sowie absolute Vertraulichkeit sind selbstverständlich.

P-51 Headhunters - Executive Search von Fach- und Führungskräften seit 2008.

Engel Personalberatung GmbH

Michael Engel
Friedenstr. 2
35428 Langgöns

Telefon: +49 (0) 6447 231590
Mobil: +49 (0) 1520 1754098

m.engel@p-51headhunters.de
<http://www.p-51headhunters.de>
