



Technischer Vertriebsmitarbeiter (w/m/d) Norddeutschland für augenoptische Werkstattmaschinen

Homeoffice in Norddeutschland

Warum Sie diese Chance nicht verpassen sollten?

1. Spannender Vertrieb: Hochkomplexe Maschinen mit einem Wert von bis zu 100.000 € verkaufen
2. Zukunftssicherer Markt: Wachstumsstarke Branche mit großem Innovationspotenzial
3. Freiraum für Ihre Ideen: Ihr Know-how und Ihre Vertriebsstrategien machen den Unterschied!

Ihre Aufgaben – das erwartet Sie:

- Vertrieb hochwertiger CNC-Schleiftechnik und optischer Instrumente für den augenoptischen Fachhandel
- Proaktive Neukundenakquise sowie Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Fachkundige Beratung zu Produkten und Lösungen
- Angebotserstellung und Auftragsmanagement
- Marktanalysen und Wettbewerbsbeobachtung zur strategischen Positionierung
- Durchführung von Produktschulungen und Einweisungen
- Umsetzung der Vertriebs- und Umsatzziele
- Repräsentation des Unternehmens auf nationalen Messen

Ihr Profil – das bringen Sie mit:

- Technisches Verständnis: Ausbildung oder Erfahrung im technischen bzw. optischen Bereich
- Erfahrung: 3-5 Jahre Berufserfahrung im technischen Vertrieb, idealerweise in der augenoptischen Branche
- Kommunikative Kompetenz: Sie überzeugen durch sicheres Auftreten, Verhandlungsgeschick und Kundenorientierung
- Hands-on-Mentalität: Eigenständiges, lösungsorientiertes Arbeiten mit einem ausgeprägten Teamgeist
- IT-Know-how: Sicherer Umgang mit MS-Office und ERP-Systemen
- Flexibilität & Mobilität: Reisebereitschaft in der Region Berlin bis Emden, Führerschein Klasse B
- Sprachkenntnisse: Sehr gutes Deutsch und Englisch in Wort und Schrift



Ihre Vorteile – das bieten wir Ihnen:

- Umfassende Einarbeitung durch erfahrene Kollegen
- Hoher Gestaltungsspielraum mit eigenverantwortlichem Arbeiten in einem motivierten Team
- Unbefristete Festanstellung (Vollzeit, 40 Std./Woche) mit attraktiver Vergütung
- 30 Tage Urlaub für Ihre Work-Life-Balance
- Firmenwagen (ŠKODA Superb) zur privaten Nutzung
- Zusätzliche Benefits: Mitarbeiterrabatte, Jobrad, Firmenevents & Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- Weiterentwicklungsmöglichkeiten in einem wachsenden Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen
- Ein internationales Netzwerk in einer zukunftsorientierten High-Tech-Branche

Über das Unternehmen

Unser Mandant ist ein renommiertes deutsches Traditionsunternehmen im Handelssektor. Mit 200 Mitarbeitern und 12.000 Kunden in Deutschland sowie 40 weiteren Ländern gehört es zu den führenden Anbietern für High-Tech-Maschinen und Dienstleistungen. Als Teil einer global agierenden US-amerikanischen Unternehmensgruppe mit 10 weiteren Standorten auf vier Kontinenten, profitieren Sie von innovativen Produkten, kurzen Kommunikationswegen und einem internationalen Netzwerk.

Wer sind wir:

P-51 Headhunters® besetzt 2008 erfolgreich Fach- und Führungspositionen in den Branchen der mittelständischen Industrie, allem voran Maschinen- und Anlagenbau, Luft- und Raumfahrt, Leiterplattenfertigung, Wassertechnologie und E-Commerce. Bei allen Positionen die wir besetzen, handelt es sich um eine Festanstellung und unbefristet direkt bei unseren Kunden.

Wir freuen uns auf Sie! Für weitere Informationen über diese Aufgabe steht Ihnen **Michael Engel** unter Tel. +49 6447-23 15 90 gerne telefonisch zur Verfügung, auch Abends und am Wochenende.

Sind Sie bereit, Ihre Karriere auf das nächste Level zu heben?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung! Dann senden Sie uns bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an Michael Engel (m.engel@p-51headhunters.de). Die Berücksichtigung von Sperrvermerken sowie absolute Vertraulichkeit sind selbstverständlich.

P-51 Headhunters - Executive Search von Fach- und Führungskräften seit 2008.

Engel Personalberatung GmbH

Michael Engel
Friedenstr. 2
35428 Langgöns
Telefon: +49 (0) 6447 231590
m.engel@p-51headhunters.de
<http://www.p-51headhunters.de>
