Key Account Manager FMCG (m/w/d) - Deutschlandweit

Standort: Rhein-Main Region oder deutschlandweit im Homeoffice möglich

Aufgaben:

- Enge Zusammenarbeit mit den regionalen Zentralen der Partnern aus den Bereichen Food Retail sowie Drugstores
- Akquirieren von Neukunden, mit dem stetigen Blick derWirtschaftlichkeit und Marktpotenziale
- Entwickeln kundenindividueller Vertriebsstrategien zur Ausschöpfung der Potenziale und Sicherung des Warenflusses
- Leiten von effektiven Maßnahmen, durch kontinuierliche Analyse des Marktes und der Kunden KPI's
- Verantwortlich für den Aufbau und die Pflege der Kontakte der Handelspartner und für die strategischen Verhandlungen mit den regionalen Handelszentralen

Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im wirtschaftswissenschaftlichen Bereich sowie mindestens 7 Jahre Berufserfahrung im Key Account, idealerweise im FMCG-Bereich oder mindestens 15 Jahre Erfahrung im Vertrieb
- Vorteilhaft ist ein ausreichendes Netzwerk an Handelspartnern
- Gute konzeptionelle und sehr gute analytische Fähigkeiten
- Schnelles Erfassen und Aufbereiten komplexer Sachverhalte
- Hohe Eigeninitiative, Durchsetzungsstärke und Konfliktfähigkeit
- Professionelles Auftreten, eine ausgeprägte Überzeugungsfähigkeit sowie ein kommunikatives Geschick
- Eigenmotiviert, verlässlich und Teamplayer
- Englische Sprache

Vorteile:

- Ein sehr abwechslungsreicher und aufregender Job in einem innovativen, erfolgreichen und wachstumsorientierten und modernen Unternehmen.
- Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung
- Attraktive Aufstiegsmöglichkeiten
- Freundliche Unternehmenskultur mit traditionsreicher und familiärer Atmosphäre
- Attraktive Vergütung und eine hohe Entscheidungsfreiheit
- Langfristige Anstellung mit Karrierechancen
- Ein freundliches, kommunikatives nationales und internationales Team

Über das Unternehmen:

Unser Mandant steht seit über 34 Jahren für Gesundheit, Vitalität und moderne Nahrungsergänzung auf höchstem Niveau. Die Produkte zeichnen sich durch ihre Wirksamkeit, Qualität und wissenschaftlich fundierte Rezepturen aus – entwickelt in hochmodernen Laboren und unter strengsten GMP-zertifizierten Standards.

Gesundheit steht im Mittelpunkt – die Produkte unterstützen einen aktiven Lebensstil, Sport und eine ausgewogene Ernährung. Sie werden europaweit über Apotheken, Fitnessstudios, Fachhändler, E-Commerce und Supermärkte vertrieben.

Das Unternehmen wächst national wie international und sucht engagierte Talente, die die **„Erwartungen übertreffen“**, mitdenken und neue Ideen einbringen.

Sie denken „out of the box“? Dann sind Sie hier genau richtig!

Wer sind wir:

P-51 Headhunters® besetzt 2008 erfolgreich Fach- und Führungspositionen in den Branchen der mittelständischen Industrie, allem voran Maschinen- und Anlagenbau, Luft- und Raumfahrt, Elektronikindustrie, Umwelttechnologie und E-Commerce. Bei allen Positionen die wir besetzen, handelt es sich um eine Festanstellung und unbefristet direkt bei unseren Kunden.

Wir freuen uns auf Sie! Für weitere Informationen über diese Aufgabe steht Ihnen **Michael Engel** unter Tel. +49 6447-23 15 90 gerne telefonisch zur Verfügung, auch Abends und am Wochenende.

Sind Sie interessiert? Dann senden Sie uns bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an Michael Engel (m.engel@p-51headhunters.de). Die Berücksichtigung von Sperrvermerken sowie absolute Vertraulichkeit sind selbstverständlich.

P-51 Headhunters - Executive Search von Fach- und Führungskräften seit 2008.

Engel Personalberatung GmbH
Michael Engel
Friedenstr. 2
35428 Langgöns
Telefon: +49 (0) 6447 231590
m.engel@p-51headhunters.de
http://www.p-51headhunters.de