



**Field Sales Representative (m/w/d) - Region Nordbayern /
Südthüringen / Sachsen
für Sport- & Lebensmittelindustrie**

Standort: Homeoffice / Region Nordbayern / Südthüringen / Sachsen

Aufgaben:

- Verantwortlich für die Umsetzung der Volumens- und Profitziele im Rahmen der Verkaufskonzepte und des genehmigten Budgets
- Betreuung und Entwicklung der zugeordneten Kunden im Rahmen der festgelegten Unternehmensziele, sowie verantwortlich für die Umsetzung regionaler verkaufsfördernder Maßnahmen
- Akquirieren von Neukunden unter Berücksichtigung der Wirtschaftlichkeit und der permanenten Ermittlung von Marktpotentialen
- Fachliche Beratung für Produkte und verkaufsfördernde Maßnahmen
- Fortlaufendes Berichten über die Marktveränderungen und den Wettbewerb
- Erweiterung des Produktsortiments basierend auf den Kundenbedürfnissen
- Sicherstellung effektiver Verkaufsabschlüsse und Überwachung der Liefer- und Rechnungsprozesse

Profil:

- Mindestens 5-jährige Berufserfahrung im Verkaufsaußendienst, als Sales Representative oder anderen relevanten Berufen
- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung wünschenswert
- Kommunikations- und Verhandlungsgeschick sowie Freude am Netzwerken
- Hohe Affinität für den Verkauf sowie starke analytische Fähigkeiten
- Verhandlungssicheres Auftreten beim Kunden sowie am Telefon
- Erfolgsorientierte Einstellung
- Eigeninitiative sowie eine selbstständige Arbeitsweise
- Identifizierung mit der Sport- & Lebensmittelindustrie
- Führerschein Klasse B sowie Wohnort und hohe Reisebereitschaft innerhalb des Einsatzgebiets
- Sicherer Umgang mit MS-Office
- Englische Sprachkenntnisse A1/A2



Vorteile:

- Ein sehr abwechslungsreicher und aufregender Job in einem innovativen, erfolgreichen und wachstumsorientierten und modernen Unternehmen
- Dienstwagen zur privaten Nutzung
- Eine freundliche Unternehmenskultur mit traditionsreicher und familiärer Atmosphäre
- Attraktive Vergütung und eine hohe Entscheidungsfreiheit
- Langfristige Anstellung mit Karrierechancen
- Ein freundliches, kommunikatives nationales und internationales Team

Über das Unternehmen:

Unser Mandant ist Hersteller und steht seit über 34 Jahren für Gesundheit, Vitalität und moderne Nahrungsergänzung auf höchstem Niveau. Die Produkte zeichnen sich durch ihre Wirksamkeit, Qualität und wissenschaftlich fundierte Rezepturen aus – entwickelt in hochmodernen Laboren und unter strengsten GMP-zertifizierten Standards.

Gesundheit steht im Mittelpunkt – die Produkte unterstützen einen aktiven Lebensstil, Sport und eine ausgewogene Ernährung. Sie werden europaweit über Apotheken, Fitnessstudios, Fachhändler, E-Commerce und Supermärkte vertrieben.

Das Unternehmen wächst national wie international und sucht engagierte Talente, die die Vision teilen „**Erwartungen zu übertreffen**“, mitdenken und neue Ideen einbringen.

Sie denken „out of the box“? Dann sind Sie hier genau richtig!

Wer sind wir:

P-51 Headhunters® besetzt 2008 erfolgreich Fach- und Führungspositionen in den Branchen der mittelständischen Industrie, allem voran Maschinen- und Anlagenbau, Luft- und Raumfahrt, Elektronikindustrie, Umwelttechnologie und E-Commerce. Bei allen Positionen die wir besetzen, handelt es sich um eine Festanstellung und unbefristet direkt bei unseren Kunden.

Wir freuen uns auf Sie! Für weitere Informationen über diese Aufgabe steht Ihnen **Michael Engel** unter Tel. +49 6447-23 15 90 gerne telefonisch zur Verfügung, auch Abends und am Wochenende.

Sind Sie interessiert? Dann senden Sie uns bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an Michael Engel (m.engel@p-51headhunters.de). Die Berücksichtigung von Sperrvermerken sowie absolute Vertraulichkeit sind selbstverständlich.

P-51 Headhunters - Executive Search von Fach- und Führungskräften seit 2008.

Engel Personalberatung GmbH

Michael Engel
Friedenstr. 2
35428 Langgöns
Telefon: +49 (0) 6447 231590
m.engel@p-51headhunters.de
<http://www.p-51headhunters.de>