

Sales Manager SHK / Heizungsbau (m/w/d)
– Vertrieb Wärmepumpen & Heiztechnik | Region Gießen
mit Entwicklungsperspektive zum Vertriebsleiter

Ihre Rolle als Sales Manager im Bereich SHK:

Sie bringen Vertriebserfahrung mit und verfügen über erste praktische Kenntnisse im Heizungsbau, der SHK-Branche oder im Bereich Heiztechnik? Dann erwartet Sie eine spannende Aufgabe mit klarer Entwicklung zum Vertriebsleiter. Bei entsprechender Leistung übernehmen Sie mittelfristig Führungsverantwortung und gestalten den weiteren Ausbau des Vertriebs aktiv mit.

Ihre Aufgaben:

- Gewinnung neuer Kunden sowie Ausbau langfristiger Geschäftsbeziehungen
- Kompetente Kundenberatung und Betreuung von Bestandskunden
- Vertrieb moderner Heiztechnik, Wärmepumpen, Solarthermie und weiterer Lösungen im Bereich erneuerbare Energien
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten
- Betreuung von Fachhandwerk, Installationsbetrieben und Großhandelspartnern
- Eigenständige Planung und Umsetzung von Vertriebsaktivitäten im Außendienst
- Analyse von Markt- und Wettbewerbsentwicklungen
- Aktive Mitwirkung an der Weiterentwicklung der Vertriebsstrategie

Ihr Profil:

- Erste Berufserfahrung im Heizungsbau, SHK-Handwerk oder der Heizungsbranche
- Vertriebserfahrung, idealerweise im Außendienst
- Technisches Verständnis für Heiztechnik, Energietechnik und Energieeffizienz
- Kommunikations- und Verhandlungsgeschick
- Eigenständige und zielorientierte Arbeitsweise
- Unternehmerisches Denken und sicheres Auftreten
- Führerschein Klasse B

Das wird Ihnen geboten:

- Unbefristete Festanstellung in einem wachsenden internationalen Unternehmen
- Attraktives Festgehalt plus leistungsorientierte Provision
- Klare Entwicklung zum Vertriebsleiter
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung, Flexible Arbeitszeiten und Homeoffice
- Betriebliche Altersvorsorge
- Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Moderne Arbeitsmittel und intensive Produktschulungen



Das Unternehmen - in Gießen

Sie möchten die Energiewende aktiv mitgestalten und den Vertrieb innovativer Wärmepumpen, Solarthermie und moderner Heiztechnik vorantreiben? Dann erwartet Sie eine spannende Aufgabe mit hervorragenden Entwicklungsmöglichkeiten in einem wachsenden Unternehmen in der Region Gießen.

Unser Mandant ist seit über 50 Jahren erfolgreich im Bereich Heizungsbau, Sanitär- und Energietechnik tätig und gehört heute zu den etablierten Anbietern der SHK-Branche in der Region Gießen.

Als deutsche Vertriebsgesellschaft eines international tätigen Herstellers vertreibt das Unternehmen innovative Lösungen rund um Wärmepumpen, Solarthermie, moderne Heiztechnik und energieeffiziente Systeme für erneuerbare Energien.

Die steigende Nachfrage nach nachhaltigen Heizsystemen und hoher Energieeffizienz bietet hervorragende Zukunftsperspektiven. Deshalb investiert das Unternehmen gezielt in den Ausbau seines Vertriebs und sucht engagierte Persönlichkeiten, die gemeinsam mit dem Team weiter wachsen möchten.

Wer sind wir?

P-51 Headhunters® ist seit 2008 auf die Besetzung von Fach- und Führungspositionen spezialisiert. Unsere Mandanten stammen überwiegend aus dem Maschinen- und Anlagenbau, der Luft- und Raumfahrt, der Elektronikfertigung, Umwelttechnologie, dem Bauwesen sowie weiteren mittelständischen Industriebranchen.

Alle von uns begleiteten Positionen sind unbefristete Festanstellungen direkt bei unseren Mandanten. Diskretion, Transparenz und eine persönliche Betreuung stehen dabei für uns an erster Stelle.

Interesse geweckt?

Für weitere Informationen steht Ihnen Michael Engel gerne persönlich zur Verfügung – auch außerhalb der üblichen Geschäftszeiten. Telefon: 06447 231590

Sperrvermerke werden selbstverständlich berücksichtigt.

P-51 Headhunters® – Executive Search seit 2008.

P-51 Headhunters® - Engel Personalberatung GmbH

Michael Engel
Friedenstr. 2
35428 Langgöns
Telefon: +49 (0) 6447 231590
m.engel@p-51headhunters.de
<http://www.p-51headhunters.de>
